



Communiqué de presse

Montpellier, le 5 février 2025

Chiffre d'affaires 2024 : 10,6 M€ (+10%)

Montée en puissance du modèle TaaS dans le sport (+38%)

Près d'un quart de l'activité totale sur ce nouveau modèle récurrent

Confiance dans la poursuite de la croissance et l'amélioration des résultats en 2025

VOGO (ISIN : FR0011532225 - ALVGO) publie aujourd'hui son chiffre d'affaires pour l'exercice 2024. Comme attendu, le Groupe affiche une solide croissance sur l'année et confirme la montée en puissance du modèle TaaS (Technology as a Service). Ce nouveau modèle plus adapté aux attentes du marché du Sport vient renforcer la récurrence sur le parc clients.

En M€ (chiffres non audités)	2024	2023	Var. %
CA Total	10,6	9,6	+10%
Dont TaaS	2,5	1,8	+38%
CA Sport	8,7	7,8	+11%
CA Industrie	1,9	1,8	+3%

Sur l'année 2024 le chiffre d'affaires s'inscrit en croissance de +10% à 10,6 M€, porté par la solide dynamique commerciale enregistrée sur le secteur du Sport.

Au-delà de cette croissance, l'exercice a été marqué par la montée en puissance continue du modèle TaaS (+38%) en cohérence avec la stratégie mise en place depuis deux ans. Malgré un impact mécanique sur la croissance globale à court-terme, ce modèle d'affaires a concentré 23% du chiffre d'affaires total de l'année et 29% des ventes de l'activité Sport.



Communiqué de presse

Montpellier, le 5 février 2025

La part croissante des revenus du modèle TaaS offre de nombreux bénéfices :

- Un développement des revenus récurrents (vs des ventes pures) avec la mise en place de contrats portant sur des périodes d'engagement de 3 à 5 ans ;
- Une hausse de la contribution des ventes réalisées en direct (ligues, clubs, compétitions...) auprès des donneurs d'ordre de premier rang. Sur l'exercice 2024, celles-ci représentent plus de 67% du chiffre d'affaires total, en hausse de 37% par rapport à l'exercice 2023 ;
- Une fidélisation accrue du portefeuille clients représentant un potentiel important à travers la prolongation des contrats et l'extension des solutions. Sur l'année 2024, tous les clients TaaS existants ont ainsi été conservés. Ce socle solide offre également des perspectives de revenus avec le déploiement des futures générations de produits et d'innovations ;

Le marché du Sport, moteur de croissance

Sur le marché du **Sport**, le chiffre d'affaires est en croissance de +11% en 2024 à 8,7 M€ (82% du chiffre d'affaires total). Sur l'exercice, VOGO a continué à bénéficier de la certification FIFA (VAR, VAR Light, VOL).

VOGO a renforcé sa notoriété tout au long de l'année en étant au cœur des Jeux de Paris et en signant des contrats emblématiques avec notamment POWER 4, la plus importante des conférences Sport Universitaire des Etats-Unis (NCAA) et la Ligue Nationale de Handball pour l'arbitrage du championnat de France masculin.

Sur le marché de **l'Industrie**, le chiffre d'affaires s'établit à 1,9 M€, en croissance de +4% (18% du chiffre d'affaires total), toujours sur un modèle de ventes pures. Cette croissance est à souligner dans un marché marqué par l'attentisme des donneurs d'ordres, mais où la prise de conscience des industriels pour la sécurité de leurs collaborateurs s'accroît, laissant présager de belles perspectives dans le futur.



Communiqué de presse

Montpellier, le 5 février 2025

Une croissance portée par l'international

En M€ (chiffres non audités)	2024	2023	Var. %
CA Total	10,6	9,6	+10%
EMEA	8,4	7,6	+11%
Americas	1,7	1,3	+28%
Asia Pacific	0,5	0,7	-36%

En termes géographiques, la croissance a été portée par l'International avec un chiffre d'affaires de 8,1 M€, en hausse de +13% (77% du CA total). Les ventes en France ont été stables à 2,4 M€.

La zone EMEA est en croissance de +11% sur 2024 à 8,4 M€ (80% des ventes). La zone Amérique du Nord (15% des ventes) a connu une très bonne performance avec un taux de croissance de l'ordre de +23% à 1,6 M€.

Amélioration des résultats 2024, confiance pour 2025

Porté par un chiffre d'affaires 2024 en croissance, une amélioration des marges et une maîtrise des charges, VOGO confirme l'amélioration attendue de ses résultats 2024 par rapport à 2023 et de sa position de trésorerie à fin décembre 2024.

Montée en puissance du modèle TaaS, fidélisation des clients, contribution croissante des commandes signées en direct, attractivité commerciale toujours renforcée par la certification FIFA : VOGO aborde l'exercice 2025 avec confiance dans la croissance et l'amélioration de ses résultats.

Sur le nouvel exercice le Groupe bénéficie d'une bonne visibilité. VOGO entend ainsi continuer à renforcer ses positions commerciales et poursuivre sa stratégie d'innovation dans l'univers du sport afin de conforter sa place aux premiers rangs des acteurs de ce marché toujours structurellement résilient et porteur.



Communiqué de presse

Montpellier, le 5 février 2025

A propos de VOGO

VOGO est un acteur international de premier plan dans l'univers du sport pour ses solutions audio et vidéo. Le groupe sert 25 disciplines sportives dans plus de 40 pays. Il développe 3 marques : la gamme VOGOSPORT pour ses outils vidéo d'analyse et d'aide à la décision (assistance à l'arbitrage, diagnostic médical, coaching) bénéficiant depuis 2023 de la certification FIFA, la gamme VOKKERO (leader mondial de la communication audio dans le sport), et sa solution VOGOSCOPE permettant le déploiement et la diffusion de flux vidéo additionnels. VOGO est également présent dans le secteur de l'industrie où ses solutions audio permettent d'assurer une communication fluide, vectrice de performance et de sécurité. L'ensemble des technologies du Groupe est protégé par un portefeuille de brevets.

VOGO est implanté en France (Montpellier, Grenoble et Paris) et dispose de 2 filiales en Amérique du Nord et au Royaume-Uni. VOGO assure également une présence indirecte dans les autres pays par l'intermédiaire de son réseau composé d'une trentaine de distributeurs.

VOGO est coté depuis novembre 2018 sur le marché Euronext Growth Paris (Code ISIN : FR0011532225 – ALVGO).

Pour plus d'information : www.vogo-group.com



www.vogo-group.com



Contacts VOGO

VOGO

Barbara Desmarest

Tel : +33(4) 67 50 03 98

Email: b.desmarest@vogo-group.com

ACTIFIN - Relations presse

Jennifer Jullia

Tel : +33(1) 56 88 11 19

Email :
jennifer.jullia@seitosei-actifin.com

ACTIFIN - Communication financière

Foucauld Charavay

Tel : +33(1) 56 88 11 10

Email :
foucauld.charavay@seitosei-actifin.com