



Communiqué de presse

Montpellier, le 16 avril 2025

Résultats Annuels 2024 :

Progression du chiffre d'affaires (+10%)

Forte augmentation des revenus récurrents (+39%)

EBITDA annuel positif

Objectifs 2025 :

**Poursuite de la dynamique commerciale et nouvelle
amélioration des résultats**

VOGO (ISIN : FR0011532225 - ALVGO) annonce la publication de ses résultats annuels au 31 décembre 2024, arrêtés par le Conseil d'Administration le 15 avril 2025.

VOGO affiche des résultats en amélioration, avec en particulier un EBITDA positif sur l'ensemble de l'exercice. Cette évolution positive a été portée par une solide dynamique commerciale, validant le passage du modèle d'affaires en mode TaaS (Technology as a Service) et par une bonne maîtrise de la structure de charges. Malgré la prudence imposée par le contexte économique actuel, VOGO aborde l'exercice 2025 avec confiance tant sur ses perspectives d'activité que sur ses résultats.

Comptes consolidés audités – en K€	2023	2024	VAR 2024/2023
Chiffre d'affaires	9 616	10 603	+10%
Produits d'exploitation	12 706	13 869	+9%
Charges d'exploitation	(14 945)	(16 398)	+10%
<i>dont Charges externes</i>	(2 747)	(2 945)	+7%
<i>dont Charges de personnel</i>	(5 672)	(5 934)	+5%
EBITDA¹	(557)	456	-
Résultat d'exploitation	(2 238)	(2 530)	-13%
Résultat financier	(210)	571	-
Résultat net part du Groupe²	(2 047)	(1 573)	+23%

1) EBITDA = Résultat d'exploitation + Dotations aux amortissements et provisions d'exploitation + Crédit Impôt Recherche + Impôts et taxes – Reprises sur provision d'exploitation

2) Hors quote-part des résultats mis en équivalence



Communiqué de presse

Montpellier, le 16 avril 2025

Une performance tirée par une bonne dynamique commerciale dans le Sport et à l'international

En 2024, le chiffre d'affaires de VOGO atteint 10,6 M€, en croissance de +10% par rapport à l'année 2023. L'activité Sport est en hausse de +11% et concentre 82% de l'activité totale. L'année aura été marquée par la montée en puissance du modèle TaaS (Technologie as a Service) parfaitement adapté aux attentes des acteurs du marché, avec, à la clé, la consolidation de base de revenus récurrents (contrats de 3 à 5 ans) et un fort levier sur la rentabilité. Sur l'exercice, les revenus issus de ce modèle ont progressé de 38% et représentent désormais 28% de l'activité Sport.

L'adoption du modèle TaaS fait suite à l'obtention des certifications FIFA en août 2023 et résulte aussi de la hausse de la contribution des ventes réalisées en direct auprès des donneurs d'ordre de premier rang (Fédérations, Liges, Clubs, Organismes de compétitions...). Sur l'exercice 2024, celles-ci représentent plus de 67% du chiffre d'affaires total, en hausse de 37% par rapport à l'exercice 2023.

Ces évolutions permettent aujourd'hui à VOGO de s'appuyer sur un portefeuille clients renforcé et à forte visibilité, offrant de nouvelles perspectives de revenus pour le déploiement des futures générations de produits et d'innovations.

Le chiffre d'affaires du secteur Industrie est également en croissance de +4% pour atteindre 1,9 M€. Cette progression est plus modérée sur des marchés encore marqués par un attentisme des donneurs d'ordre. Les perspectives restent pour autant structurellement porteuses avec une prise en compte croissante de la sécurité des personnels sur les secteurs critiques (Construction, Transports, Energies, Industries bruyantes, ...) nécessitant la mise en place de solutions de communication adaptées. Par ailleurs, le contexte politique et budgétaire général permet également d'entrevoir des opportunités dans le secteur de la Défense.

Sur l'exercice, le Groupe a à nouveau renforcé ses positions à l'International. Le chiffre d'affaires hors France atteint ainsi 8,1 M€, en croissance de +13%. L'International représente désormais 77% de l'activité totale, portée par les ventes en Amérique du Nord (+23%) et en EMEA (+11%).

EBITDA positif dans un contexte de changement de modèle

La croissance de l'activité associée à la bonne maîtrise des charges se traduit positivement dans les résultats de l'exercice. L'EBITDA annuel est positif, matérialisant l'engagement du Groupe dans une trajectoire durable d'appréciation de sa rentabilité. Il s'élève à 456 K€ (contre -557 K€ en 2023).

Au-delà de la progression du chiffre d'affaires, cette évolution reflète la bonne maîtrise des charges d'exploitation, dont la progression est alignée avec la hausse du chiffre d'affaires. Les charges externes (3 M€) représentent 28% du chiffre d'affaires annuel contre 29% en 2023. Les charges de personnel (6,0 M€ sur l'exercice) sont également bien maîtrisées, à 56% du chiffre d'affaires contre 59% en 2023.

Le résultat d'exploitation est négatif à hauteur de 2,6 M€ (vs -2,2 M€ en 2023). Il intègre une dépréciation de stocks ponctuelle de 0,5 M€ portant sur les anciennes générations d'équipements et les références à faible rotation.

Au cours de l'exercice, VOGO a poursuivi ses investissements de R&D liés aux projets d'innovation, notamment dans le domaine de l'Intelligence Artificielle, ainsi que pour l'évolution continue des solutions actuelles. L'activation de projets a conduit à des dotations aux amortissements de 1,3 M€ sur l'année (vs 0,7 M€ en 2023).



Communiqué de presse

Montpellier, le 16 avril 2025

Après prise en compte du résultat financier, le résultat net part du Groupe est négatif à hauteur de 1,6 M€, à comparer à la perte de 2,0 M€ enregistrée en 2023.

Une situation financière maîtrisée

Au 31 décembre 2024, les capitaux propres de VOGO atteignent 12,3 M€ avec une trésorerie brute de 3,6 M€, en amélioration par rapport à fin 2023. Cette trésorerie intègre comme prévu l'encaissement au second semestre de 2,3 M€ de subventions et avances remboursables liées à l'engagement de VOGO dans plusieurs programmes d'innovation à fort potentiel. A fin décembre 2024, l'endettement financier s'établit à 7,9 M€ dont 2 M€ remboursables sur l'exercice en cours.

Perspectives 2025 : dynamique commerciale, amélioration des résultats et innovation

Dans la continuité de l'exercice 2024 et malgré la prudence imposée par le contexte économique actuel, VOGO aborde cette nouvelle année avec confiance fort d'un encours de facturation s'élevant à près de 4 M€ (+10% vs décembre 2023). La bonne orientation de l'activité sur le début d'exercice et le niveau des prises de commandes offrent au Groupe une bonne visibilité sur la poursuite de la croissance pour les prochains mois. En 2025, le Groupe continuera à profiter dans sa dynamique commerciale des certifications FIFA, qui courent jusqu'en 2027.

Plusieurs nouveaux succès commerciaux ont déjà été obtenus en ce début d'année (Futsal en Italie, Sports Universitaires aux Etats-Unis, partenariat avec le distributeur D2N – Technology Solutions en Océanie...) et des discussions avancées sur des contrats importants devraient se conclure très prochainement sur un marché du sport structurellement résilient et porteur.

Les priorités de l'exercice iront également à la poursuite de la stratégie d'innovation, notamment dans le domaine de l'Intelligence Artificielle via de nouvelles solutions dans la prévention et la détection des commotions cérébrales, sujet critique dans l'univers du sport, sur lequel VOGO joue un rôle pionnier et moteur.

Ces perspectives d'activités favorables associées à la contribution croissante du modèle TaaS permettent également de viser une nouvelle amélioration des résultats.

A propos de VOGO

VOGO est un acteur international de premier plan dans l'univers du sport pour ses solutions audio et vidéo. Le groupe sert 25 disciplines sportives dans plus de 40 pays. Il développe 3 marques : la gamme VOGOSPORT pour ses outils vidéo d'analyse et d'aide à la décision (assistance à l'arbitrage, diagnostic médical, coaching) bénéficiant depuis 2023 de la certification FIFA, la gamme VOKKERO (leader mondial de la communication audio dans le sport), et sa solution VOGOSCOPE permettant le déploiement et la diffusion de flux vidéo additionnels. VOGO est également présent dans le secteur de l'industrie où ses solutions audio permettent d'assurer une communication fluide, vectrice de performance et de sécurité. L'ensemble des technologies du Groupe est protégé par un portefeuille de brevets.

VOGO est implanté en France (Montpellier, Grenoble et Paris) et dispose de 2 filiales en Amérique du Nord et au Royaume-Uni. VOGO assure également une présence indirecte dans les autres pays par l'intermédiaire de son réseau composé d'une trentaine de distributeurs.

VOGO est coté depuis novembre 2018 sur le marché Euronext Growth Paris (Code ISIN : FR0011532225 – ALVGO).



Communiqué de presse

Montpellier, le 16 avril 2025

Pour plus d'information : www.vogo-group.com



Contacts VOGO

VOGO

Barbara Desmarest

Tel : +33(4) 67 50 03 98

Email: b.desmarest@vogo-group.com

ACTIFIN - Relations presse

Jennifer Jullia

Tel : +33(1) 56 88 11 19

Email :
jennifer.jullia@seitosei-actifin.com

ACTIFIN - Communication financière

Foucauld Charavay

Tel : +33(1) 56 88 11 10

Email :
foucauld.charavay@seitosei-actifin.com